

RAÚL QUERO TORRES

Controller Financiero & Comercial | Experto en Optimización de Procesos

Analista Financiero con visión de negocio

Teléfono: (+34) 647542413

Email: hola@raulquero.ovh

LinkedIn: www.linkedin.com/in/raul-quero

Website: raulquero.ovh



Profesional con visión transversal y más de 10 años de experiencia uniendo Finanzas y Ventas. Mi mayor fortaleza reside en la **lógica numérica y el análisis de datos (Excel Avanzado)**, herramientas que utilizo para detectar oportunidades y mejorar resultados. Combino esta capacidad analítica con un carácter sociable y comercial, facilitando la comunicación entre departamentos y la relación con el cliente.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

ALUSTOCK MULTINACIONAL ALUMINIO (LONTANA GROUP)

COMERCIAL NACIONAL

Madrid, ESPAÑA

JUN. 2024 – ACTUALMENTE

- **Crecimiento de Negocio y Rentabilidad:** Gestión de una cartera de **+300 clientes**, logrando un **aumento de facturación del 35%** (alcanzando **4,5M€**) y generando un beneficio de **800.000€** en el primer año mediante estrategias de venta de valor añadido.
- **Análisis Financiero en Mercados Volátiles:** Fijación de precios estratégica (pricing) basada en el análisis diario del mercado del aluminio (LME), costes de reposición y stock futuro, protegiendo los márgenes frente a la competencia.
- **Estrategia de Cartera (Ley de Pareto):** Gestión eficiente de la alta demanda mediante priorización estratégica de clientes y pedidos. Aplico criterios de rentabilidad y potencial (80/20) para asignar recursos limitados donde generan mayor impacto.
- **Gestión Integral del Ciclo de Venta:** Responsable del flujo end-to-end (oferta, negociación, cierre y postventa). Resolución ágil de incidencias y fidelización mediante visitas presenciales a cuentas clave (Key Accounts).

HAROJIMENEZ S.L.

MANAGER DE VENTAS Y CONTROL FINANCIERO

Almería, ESPAÑA

ABR. 2018 – AGO. 2022

- **Resultados de Negocio (12M€):** Liderazgo integral en la comercialización de **3 promociones inmobiliarias completas**, cerrando la venta de **+50 activos** (viviendas y villas) y generando un volumen de facturación superior a 12.000.000€.
- **Business Intelligence (BI) y Análisis de Datos:** Diseñé e implementé dashboards automatizados en Power BI, reemplazando los reportes manuales en Excel. Reduje el tiempo de elaboración de informes en un 40% y proporcioné visibilidad en tiempo real y facilité el desempeño de KPIs para la alta dirección.
- **Gestión del Ciclo de Vida del Cliente (End-to-End):** Responsable de todo el proceso comercial y administrativo: captación, negociación de condiciones económicas, formalización de contratos, firma en notaría y gestión de incidencias de postventa.
- **Reporting Financiero y Control Presupuestario:** Elaboración de informes de rentabilidad y seguimiento de ventas para Gerencia. Optimización del presupuesto de marketing (Google Ads) enfocada a maximizar el retorno de inversión (ROI) por lead.

BLUESEA MALTA LTD

CREDIT CONTROLLER ([Letter recommendation](#))

St. Julians, MALTA

ABR. 2013 – DIC. 2016

- **Gestión de Liquidez y Riesgo (>9M€):** Responsable del control de crédito y flujo de caja (Cash Flow) de una cartera con un volumen de negocio anual superior a 9.000.000€. Gestión exitosa de cobros y reducción de deuda vencida.
- **Entorno Internacional (Inglés Profesional):** Operativa diaria 100% en inglés. Negociación directa con grandes Tour Operadores internacionales.
- **Liderazgo y Auditoría Interna:** Supervisión y coordinación de un equipo de 3 personas. Ejecución de auditorías internas para asegurar la integridad de los ingresos y resolución de reclamaciones complejas.
- **Reporte financiero a la Dirección y CFO.** Elaboración de informes financieros (Aging Balance, Provisiones) y cierres contables utilizando Excel avanzado y Winhotel, mejorando la visibilidad de la tesorería para la toma de decisiones.

MOLHER ELECTRÓNICA S.A.

CONTABLE

Madrid, ESPAÑA

ABR. 2008 – JUL. 2009

- Realización de la contabilidad diaria, incluyendo el registro de facturas, conciliación bancaria y provisiones, así como participación en los procesos de cierre contable.

OFICINAS CORTÉS S.L.

CONTABLE

Madrid, ESPAÑA

ABR. 2007 – NOV. 2007

- *Elaboración y gestión del ciclo contable completo de las PYMES*

IDIOMAS

- **Inglés B2** (Intermedio Alto) ([Diploma](#))

Trinity College London

AGO - 2021

EDUCACIÓN

MÁSTER EN INICIATIVA EMPRENDEDORA Y CREACIÓN DE EMPRESAS (Nota media: 8.83) (Título) Universidad Carlos III de Madrid (Delegado de estudiantes)	Madrid, ESP SEP. 2022 - JUL. 2023
MÁSTER EN MARKETING DIGITAL Y ECOMMERCE (Nota media: 8.14) (Título) Universidad Internacional Isabel I de Castilla	Online SEP 2016 - JUL.2017
CERTIFICADO UNIVERSITARIO EN COACHING Y PNL (Nota media: 6.38) (Título) Universidad Internacional Isabel I de Castilla	Online SEP. 2016 - JUL.2017
DIPLOMATURA DE CIENCIAS EMPRESARIALES (Nota media: 6) (Título) Universidad Carlos III de Madrid	Madrid, ESPAÑA SEP. 2009 - JUL.2012
TÉCNICO SUPERIOR EN ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS (Nota media: 7.8) (Título) C.F.P. INGLAN	Madrid, ESPAÑA SEP. 2004 - JUL.2006
TÉCNICO EN GESTIÓN ADMINISTRATIVA (Nota media: 6.4) (Título) C.F.P. INGLAN	Madrid, ESPAÑA SEP. 2002 - JUL. 2004

CERTIFICACIONES

Mejora de la comunicación a través del análisis transaccional Fundación Estatal para formación en el empleo de Bilbao	Bilbao JUN-2025
Dirección Participativa por Objetivos Fundación Estatal para formación en el empleo de Bilbao	Bilbao ABR-2025
Método SPIN, Venta consultiva. Fundación Estatal para formación en el empleo de Bilbao	Bilbao FEB-2025
SAP S4HANA Integración de procesos de negocio (FI) Credencial: 275e2657-2cdd-464c-80d5-1bf685ef6094 C.F.P.E. en Tecnologías de la Información y Comunicaciones	Madrid JUN-2024
Inbound Marketing y Software de Ventas Hubspot Academy	Online FEB -2024
Diploma Universitario en Business English Program (Título) Universidad Internacional Isabel I de Castilla	Online AGO - 2018
Contaplus y Nominaplus GISA Getafe Iniciativas	Getafe AGO - 2012

PROYECTOS PERSONALES Y VOLUNTARIADO

SOYSOSTENIBLE.ORG (PROYECTO FIN DE MÁSTER) FUNDADOR	Madrid, ESPAÑA ENE. 2023 – ACTUALMENTE(AUTOMATIZADO)
- Creación, desarrollo y diseño de página web (Wordpress) y RR.SS. (Instagram y LinkedIn) - Creación y desarrollo de estrategia de Marketing funnels de ventas y captación de leads (MailChimp), comunicación, y gestión de campaña de publicidad pagada SEM(Google Adwords) - Gestión contable completa. Preparación y presentación de impuestos (IVA e IRPF). (iTrámite) - Desarrollo de Marketing inbound y prospección de leads (HubSpot) y Desarrollo de SEO on page y off page (Ahrefs) - Comunicación diaria de clientes (Tidio) y Presentación de proyecto a inversores (Canva – PowerPoint – Adobe InDesign) - Maximización de beneficios con afiliación y publicidad (Amazon affiliates y Google Adsense) - Programación y automatización de tareas (WhatsApp API – Telegram API- Amazon API)	
GISA GETAFE INICIATIVAS ASESOR DE EMPRENDIMIENTO	Getafe, ESPAÑA FEB 2023 – ABR 2023
NETWOMENING PROFESOR DE ESPAÑOL PARA REFUGIADOS	REMOTO ENE 2021 – OCT 2021

PERMISO DE CONDUCCIÓN B

DIC - 2003